

Manon Schonewille is een ervaren en internationaal erkende Business Mediator. Gewaardeerd door zowel collega's, advocaten als cliënten. Sinds 1996 actief op een breed gebied van zakelijke en werkplek gerelateerde conflicten, in het bijzonder ook in internationaal verband en interculturele settings. Zij is partner in The Academy of Legal Mediation te Rotterdam en co-founder van Mundi Mediators.

Manon is gespecialiseerd in contractenrechtelijke geschillen, zakelijke kwesties, arbeidsgeschillen en samenwerkingsvraagstukken. Zij heeft veel internationale ervaring en mediate in het Nederlands, Engels en Duits.

Zij is ook een deskundig gesprekspartner bij het implementeren van mediationdiensten, het ontwikkelen van mediationbeleid of een corporate ADR-policy (Appropriate Dispute Resolution) voor bedrijven, overheidsorganisaties en advocatenkantoren. Manon heeft meerdere Nederlandse en internationale publicaties op haar naam staan, waaronder het standaardwerk 'Toolkit Mediation'.

Aanpak van de mediation

- 'Mediate the proces first'. Een mediation start meestal met een individueel intakegesprek met elk van de partijen waarbij bekeken wordt wat de meest geschikte aanpak is van de mediation en wie daarbij betrokken moeten worden.
- Eén-op-één-gesprekken waar de deelnemers in vertrouwen verschillende opties kunnen verkennen of informatie kunnen delen, vormen een belangrijk onderdeel van haar werkwijze.
- Proactieve stijl faciliterend op de inhoud waar het kan, regievoerend op het proces en waar nodig evaluatief 'light' en actief meedenkend over oplossingen. Zie UDPM bijlage.*

Mediationachtergrond

Manon heeft breed internationale opleidingen genoten als mediator en onderhandelaar. Zij heeft onder andere afgerond:

- De 'Harvard negotiation' en 'Advanced Harvard negotiation, difficult conversations' opleidingen aan Harvard Law school (Boston, USA 2000),
- Opleidingen tot 'CEDR accredited mediator' (London, UK 1997) en Legal Mediator in The ACADEMY of Legal Mediation and Negotiation (Rotterdam NL).
- 'SDMC (NCRC) credentialed mediator' (San Diego, USA 1998)
- Wirtschaftmediation, Institut für Interdisziplinäre Forschung und Fortbildung der Universitäten Innsbruck, Klagenfurt und Wien, IFF (Klagenfurt, Oostenrijk 1996).

M.A. Schonewille | Manon



- Full-time Mediation & Negotiation professional
- Jurist (Mr.)
- MfN register Mediator
- IMI Certified Mediator
- IMI Certified Mediation Advisor
- Lid Platform Business Mediation (PBM)
- Lid Nederlandse Mediators Vereniging (NMv)
- Partner in The Academy of Legal Mediation
- Co-Founder van Mundi Mediators
- Geselecteerd en aanbevolen in Who's Who Legal in Mediation 2014-2023
- Geselecteerd voor het Global Mediation Panel voor vijf UN organisaties
- Mediator voor zaken van de Ondernemingskamer
- Signatory of the [Mediators Green Pledge](#)
- Endorser of the Universal Disclosure Protocol for Mediation ([UDPM](#))

Contact:

manon@mundimediatores.com
06 54 336 192 | 010 760 71 11
Karl Weisbardstraat 181
3015 GM Rotterdam
Nederland

Voorbeelden mediations van Manon Schonewille

Manon begeleidt mediations en onderhandelingen voor bedrijven, NGO's en organisaties, in verschillende landen.

- Mediator in een multi-stakeholder geschil tussen een franchisegever (directie) en de franchisees, over samenwerkingsafspraken en interne verrekening.
- Mediator in een geschil over de beëindiging van een joint venture met claims over en weer tussen een semi-publiekrechtelijke organisatie en een MKB-bedrijf.
- Mediator in een samenwerkingsconflict tussen 5 maten van een medische maatschap.
- Mediator in een contractueel geschil tussen de maten van een medische maatschap en het bestuur van een ziekenhuis.
- Mediator in opvolgings-, familie- en samenwerkingsvraagstukken in een familiebedrijf.
- Mediator in diverse arbeidsgeschillen en samenwerkingskwesaties, ontslagzaken, exit mediations of contract beëindiging.
- Mediator bij (internationale) samenwerkingskwesaties. (Bijvoorbeeld tussen teams van een Zweeds hoofdkantoor en de Duitse dochteronderneming; Amerikaanse en Australische collega's in een multidisciplinair projectteam; het Europese hoofdkantoor en een medewerker van een dochteronderneming in het Midden-Oosten van een onderneming in de biotechnologie; samenwerking tussen Griekse consultants, trainers en juridische adviseurs; marketingmedewerkers van Franse en Belgische dochterondernemingen en het Duitse hoofdkantoor van een organisatie in de *fast moving consumer goods*.)

Voorbeelden deal mediation | onderhandelingsbegeleiding

- Deal mediator bij het opzetten van een samenwerkingsverband tussen Europese en Amerikaanse organisaties in de zakelijke dienstverlening.
- Deal maker in conflicten rond de beëindiging van een maatschap, onder andere in de zakelijke dienstverlening over de verdeling van kapitaal, goodwill en merkenrechten.
- Deal maker in een geschil over merkenrechten in Europa (productnaam, reclame-uitingen en opmaak van producten) tussen een Duitse en Amerikaanse multinational uit de *fast moving consumer goods*.

Congressen, publicaties en nevenfuncties

Manon is een veelgevraagd spreker in binnen- en buitenland en publiceert regelmatig. Diverse standaardboeken en artikelen in vakbladen over mediation, onderhandelen en deal facilitation staan op haar naam. Daarnaast is zij actief (geweest) in talloze bestuurs- en academische functies vervuld in Nederland en daarbuiten. Waaronder:

- Bestuurslid International Mediation Institute, IMI (sinds 2023)
- Gastdocent voor verscheidene universiteiten waaronder Vlerick Business School (BE), Rijksuniversiteit Groningen (RUG, NL), European Business School (EBS, DE).
- Docent aan de Universiteit Utrecht, voor het vak 'Mediation in zakelijke geschillen, mediation advocacy en conflictmanagement' (onderdeel van de interfacultaire Minor in Mediation), (2008–2013).
- Voorzitter van de Mediation Advocacy Task Force van het IMI, International Mediation Institute.
- Voorzitter van de 'International Committee of the Dispute Resolution Section' van de American Bar Association, ABA (2009-2012).
- Trainer en coach voor mediators, advocaten, Manon traint wereldwijd executives in mediation en onderhandelvaardigheden.



De meerwaarde van een proactieve gespecialiseerde zakelijke mediator

- Een zakelijke mediator hanteert een gevarieerde en proactieve aanpak en helpt de partijen zowel relationeel, procedureel als inhoudelijk verder.
- Op verzoek van partijen kan de mediator een legal assessment of deskundigenoordeel in de mediation inbrengen. Of een mediators proposal doen. Evenals informatie geven hoe soortgelijke kwesaties met succes zijn opgelost in mediation.
- Zowel de communicatie, de inhoudelijke en juridische aspecten van de zaak, als ook de persoonlijke en commerciële belangen van partijen spelen een belangrijke rol in een proactief mediationproces.
- Een proactieve, oplossingsgerichte, faciliterende en evaluatieve benadering kunnen, afhankelijk van de omstandigheden en de behoeften van de partijen, allemaal worden gebruikt en gecombineerd.
- Indien van toepassing zal de mediator ook met partijen overleggen of het inschakelen van co-mediators met verschillende achtergronden of mediationstijlen een optie is om hen verder te helpen.



* UDPM:
Universal Disclosure Protocol Mediation